APP四大底部导航按钮

一、首页

（一）、分享按钮：点击后选择分享到朋友圈、QQ空间等接口，分享成功后获得相应积分。

（二）、广告栏：图文展示，可以展示当前热门楼盘、热门活动等。

（三）、推荐按钮：（点击进入新页面）

1.输入被推荐人姓名（可从通讯录选取）、电话号码

2.选择房源（点击进入新页面，界面和房源页面一样）

1）选择具体区域、房子类型（住宅、办公、商业、别墅）

2）点击某一房源列表项后，右上确定按钮会显示已选择的房源数

3）点击右上确定按钮，返回推荐页面

3.确认提交推荐人，推荐成功获得积分

（四）、现场邀约：邀约活动说明，分为有奖邀约、现场邀约。

1.有奖邀约：通过分享到各大门户网站，获得积分。

2.现场邀约：扫描二维码邀约，提供下载链接、邀约码，邀约成功后获得积分。

（五）、选择三个按钮：

1.热点：详情待定

2.排行：下部列表刷新，显示所有注册用户的佣金排行榜

3.活动：下部列表刷新，展示最新活动，点击后显示活动详细说明

1）提供具体楼盘链接，转到相应房源详情页。

2）点击分享，分享此活动到各大门户网站成功后，获得积分。

二、房源

（一）下拉菜单：选择房源区域、街区，刷新列表

（二）下拉菜单：选择房子类型（住宅、办公、商业、别墅），刷新列表

（三）列表显示符合条件的房源简介信息，列表项包含名字、面积、地区、说明、推荐按钮、分享按钮

（四）点击具体房源的推荐按钮后，带该房源信息转到首页的推荐按钮新页面进行推荐操作

（五）点击具体房源的分享按钮后，将该房源信息通过分享到各大门户网站，获得积分

（六）点击房源列表项，展示房源的基本信息，

1.收藏按钮，点击后将该房源加入到”我”板块中的”我的收藏”列表，方便之后的查找。

2.分享按钮，分享该房源到各大门户网站，获得积分。

3.图片滚动栏轮播房源的推广图片

4.房源、楼盘、联系人、均价、活动推送等相关信息，点击联系按钮可立即联系该房源负责人

5.户型列表，列表展示该房源的全部户型，列表项显示该户型缩略图，点击进入具体户型后，分户型图、效果图、实景图、样板图分别展示相关图片。

6.相关推荐，推荐相似或者热门房源

a. 点击进入该房源的详细信息页面，重复（六）操作

b. 点击立即推荐按钮，带该房源信息转到首页的推荐按钮新页面进行推荐操作

7.界面底部悬浮栏，显示该房源的佣金，点击立即推荐按钮后，带该房源信息转到首页的推荐按钮新页面进行推荐操作

三、客源

（一）推荐客户

1.列表显示系统推荐客户，分为VIP可用客户和普通客户，VIP可用客户具有特殊标记，VIP用户才能抢占VIP可用客户。

2.点击“抢”按钮，直接将该用户列为“我的用户”。

3.点击进入客户列表项，展示客户详细描述，可对此客户进行标记，列为“我的客户”。

（二）我的客户

1.过滤按钮：

a. 排序下拉菜单（时间、热度）

b. 输入关键字进行查找

c．按客户来源查找（如自添加、系统推荐后抢占等）

2.列表显示我的用户，列表项包含名字、简要意向说明、推荐买房按钮、交换用户按钮

、目前的状态（已审核、审核中）。

a. 点击具体客户的推荐买房按钮后，带该客户信息转到首页的推荐按钮新页面进行推荐操作

b. 点击具体客户的交换客户按钮后，若该用户等级或者积分达到一定程度，可以和相同等级的用户交换客户

具体操作待定

3.点击具体客户进入新页面：展示客户详细信息，竖直进度条显示目前已完成事件、报备追踪信息（如标记、审核中、审核成功、完成推荐等）。

四、我

1.显示头像、昵称、级别、二维码

2.显示钱包余额，点击后跳转到相关用户的钱包页面。

a. 下拉菜单选择金钱来源（如邀约得积分兑换、分享积分兑换、推荐成功等）

b. 列表项显示单项金钱的简短介绍，包含来源、具体金额

c. 点击钱包列表项：显示此款项具体信息（如得到时间、得到方式、相关客户等）

3.我的积分，点击进入新界面

a. 数字显示当前已有积分，

b. 列表显示单项积分的简短介绍，包含积分获得来源、具体积分值

c. 兑换按钮，点击后可将积分兑换成相应的金钱，前提是积分满足一定数量或具体的种类要求。

4.我的收藏（房源），点击进入新界面

a. 列表显示收藏过的房源，列表项显示名字、面积、地区、说明

b. 点击具体房源后,跳转到相应的房源详细页面

5.我的客户，点击进入新界面

待定

6.我的邀约，点击进入新界面

a.列表显示用户完成过的邀约

b.列表项包含：邀约种类，时间，获得积分值

7.我的设置，点击进入新界面，设置相关系统属性、软件属性